



Offre d'emploi Responsable Commercial Sénior (H/F)

Localisation : Gennevilliers (92)

Type de contrat : CDI

Rémunération : selon expérience

À propos de Transpa

Transpa est un acteur majeur de la location de matériel pour les tournages de cinéma, de télévision et de publicité. Forts d'une expertise reconnue, nous accompagnons les productions dans la mise à disposition de solutions techniques adaptées à leurs besoins. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) Responsable Commercial(e) Sénior dynamique et passionné(e) par l'industrie audiovisuelle, capable de prospecter activement et d'apporter de nouveaux clients à l'entreprise.

Missions

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous serez en charge du développement et du suivi des relations clients afin d'assurer la croissance et la satisfaction des productions.

Vos principales missions seront les suivantes :

- Prospecter activement de nouveaux clients et développer un portefeuille (sociétés de production, studios, chefs opérateurs, régisseurs...)
- Élaborer des stratégies de prospection et identifier des opportunités de croissance
- Comprendre les besoins des clients et proposer des solutions adaptées en termes de matériel et de services
- Assurer la négociation commerciale et établir les devis en lien avec les équipes techniques
- Coordonner la logistique de location en collaboration avec les équipes internes
- Suivre les projets de A à Z, en garantissant la qualité de service et le respect des engagements
- Participer à la veille du marché et identifier de nouvelles opportunités commerciales
- Participer activement aux réunions commerciales
- Participer et collaborer aux différentes opérations commerciales et événements professionnels (salons, festivals...) nécessitant des déplacements
- Participer au recouvrement des factures en cas de litige
- Assurer un reporting régulier à la Direction Commerciale

Profil recherché

- Expérience confirmée (minimum 8 ans) dans la gestion de clientèle BtoB, idéalement dans le secteur du cinéma, de l'audiovisuel ou de l'événementiel
- Excellente capacité à prospecter et à générer de nouveaux clients
- Bonne connaissance des équipements techniques liés aux tournages (caméras, éclairage, machinerie...)
- Anglais courant
- Excellentes compétences en communication et en négociation
- Sens du service client, rigueur et réactivité
- Capacité à gérer plusieurs projets simultanément
- Maîtrise des outils bureautiques et CRM

Pourquoi rejoindre Transpa ?

- Intégrer une entreprise reconnue et en pleine croissance
- Travailler aux côtés de professionnels passionnés et experts du secteur
- Évoluer dans un environnement dynamique au cœur de l'industrie du cinéma

Comment postuler ?

Envoyez votre CV et lettre de motivation rh@transpa.com avec la référence « Responsable commercial Sénior – Transpa ».

